

Avdelningschef Avel till Växa Sverige!



Växa Sverige tror på en framtid för svenskt lantbruk och innovativt företagande!



Vi söker dig som vill leda och driva utvecklingen av framtidens avelsrådgivning och dosförsäljning! Ser du vikten av kundfokus och tät kundkontakt? Gillar du kraften i starka team och tror på potentialen i vårt nordiska avelsmaterial och ny avelsteknik? Då kan du vara rätt person att leda vår Avelsavdelning mot framtiden!

I rollen som Avdelningschef kommer du:

- Vara ytterst ansvarig för det samlade verksamhets-, budget- och försäljningsarbetet i avdelningen samt ha ett övergripande personalansvar.
- Ansvara för avdelningens leverans och kvalitet samt kontakten med kunderna.
- Utveckla avdelningens tjänster och produkter som skapar lönsamhet hos kund och hos Växa Sverige.
- Leda verksamheten med hjälp av fyra affärsområdeschefer som du har direkt personalansvar för.
- Ansvara för kompetensutveckling och kompetensförsörjning inom avdelningen.
- Driva, samordna och arbeta proaktivt i linje med Växas vision "att vara ett alert och innovativt företag som skapar en hållbar, konkurrenskraftig lantbruksproduktion".
- Säkerställa att samarbete sker med andra avdelningar inom företaget så att kunden upplever Växa som en helhet
- hålla kontakt med våra intressenter och samarbetspartners nationellt och internationellt, i synnerhet Viking Genetics och NAV (Nordisk Avelsvärdering).
- Ha kontakt med myndigheter samt representera Växa Sverige i olika sammanhang.

Rollen är direkt underställd VD och som avdelningschef ingår du i Växa Sveriges ledningsgrupp.

Om avdelningen Avel

Avdelningen arbetar med avelsrådgivning, exteriörbedömning och dosförsäljning till mjölk- och köttproducenter i hela Sverige. Avdelningens avelsrådgivare och dosförsäljare (ca 40 medarbetare) arbetar med Växa Sveriges utbud av avelstjänster samt specialistområden som embryoservice och SimHerd.

Din profil

Agronom, Lantmästare eller motsvarande akademisk utbildning
Ledarskapsutbildning. Kunskap i företagsekonomi och budgetarbete
Erfarenhet av verksamhetsutveckling och försäljning.

Erfarenhet av personalledning samt förmåga att coacha och motivera medarbetare
Goda kunskaper i engelska, skrift och tal

Personliga egenskaper

Som person är du mål och resultatorienterad. Du har höga ambitioner och är affärsmässig och lösningsorienterad. Du ser möjligheter och har förmåga att motivera andra. Du har en bra kommunikationsförmåga, är öppen och teaminriktad. Det här är en central och långsiktig roll där du har stora möjligheter att påverka ditt arbete och du kommer att arbeta i en dynamisk och trevlig miljö med positiva kollegor.

Omfattning och placeringssort:

Heltid. Tillsvidare. Placeringsort "mellersta och södra Sverige"

Du kommer arbeta över hela Sverige, men vi ser gärna att du utgår från någon av följande driftplatser: Örebro, Falköping, Linköping, Kalmar, Eksjö eller Falkenberg.

Ansök senast 15 maj

Vi arbetar löpande med urvalet och välkomnar din ansökan så snart som möjligt.

För mer information om tjänsten är du välkommen att kontakta VD Dorit Greve 070-534 02 24, dorit.greve@vxa.se

Facklig kontaktperson:

Claes Åkerberg, Akademikerna, claes.akerberg@vxa.se, tel 010-471 03 14

Om Växa Sverige

Växa Sverige ägs och arbetar för 7000 medlemmar som också är kunder. Vi är ett modernt rikstäckande rådgivnings- och serviceföretag med en omsättning på 391 Mkr och vänder oss främst till mjölk- och köttföretagare. Vi är 550 anställda (287 på heltid) och vi finns från norra till södra Sverige på 29 driftsplatser. Vi är landets största husdjursförening och ansvarar också för de officiella uppdragen kring kokontroll, avelsvärdering och smittskyddsprogram, samt det nordiska samarbetet när det gäller Norfor och NAV.